



Seminar

Selbstmarketing und Vernetzung im Unternehmen



Die Top-Themen:

- Eigenes Potenzial entfalten durch klare Positionierung im Unternehmen
- Den Selbstmarketingplan erstellen und umsetzen
- Schwierige "Verkaufssituationen" meistern
- Selbstmarketing-Tools kennenlernen, anwenden und eine individuelle Toolbox für ein authentisches Selbstmarketing erstellen
- Gezieltes Networking angehen

Termine und Orte

19. und 20. Februar 2025 Online

22. und 23. Juli 2025 Düsseldorf

02. und 03. Dezember 2025 Online

Karriere ist kein Zufallsprodukt!

Ihre Seminarleitung

Dipl.- Sozialökonomin Dagmar Rissler, Coach, Beraterin, Trainerin, Teamentwicklerin, Hamburg

Allgemeine Informationen

Zielsetzung

Ohne gezieltes Selbstmarketing bleiben gute Talente häufig im Verborgenen. Für ein Vorankommen im Beruf kommt es für Ingenieurinnen und Ingenieure neben der fachlichen Expertise auch darauf an, die eigenen Leistungen und Erfolge zu kommunizieren und sich intern und extern professionell aufzustellen.

Dieses Seminar zielt darauf ab, die Teilnehmenden dabei zu unterstützen, ihre Sichtbarkeit zu erhöhen, sich besser zu positionieren und durch die Erstellung ihres Selbstmarketingplans Klarheit für ihr berufliches Profil zu bekommen. Stellen Sie sich Ihre eigene Toolbox für ein authentisches Selbstmarketing und eine wirkungsvolle Positionierung im Unternehmen zusammen und machen Sie sich bewusst, wie Sie selbstsicherer und souveräner auftreten können.

Durch den Selbstmarketing-Plan entwickeln Sie ein Verständnis für die Relevanz einer guten Positionierung innerhalb Ihres Teams, gegenüber dem Kollegenkreis und Ihren Kunden. Sie werden überrascht sein, wie viel Potenzial Sie entfalten können durch "drüber reden" – aber auf Ihre eigene Art! Nutzen Sie die Vorteile des "Gesehen werden" für Ihre berufliche Weiterentwicklung.



- · Mitarbeitende und Fachkräfte
- · Führungs- und Nachwuchsführungskräfte



Dieses Seminar können Sie auch als firmeninterne Schulung buchen:

Wir erstellen Ihnen gerne ein individuelles Angebot. Rufen Sie uns an.

F

Frau Angela Bungert/Herr Jens Wilk

Tel.: +49 211 6214-200, E-Mail: inhouse@vdi.de

Herr Heinz Küsters

Tel.: +49 211 6214-278, E-Mail: kuesters@vdi.de

Veranstaltungsdokumentation

Jeder Teilnehmer erhält eine Dokumentation wie Präsentationsunterlagen, Handbuch o.ä. und eine VDI Wissensforum-Teilnahmebescheinigung.



Seminarleitung

Dipl.- Sozialökonomin Dagmar Rissler, Coach, Beraterin, Trainerin, Teamentwicklerin, Hamburg



Dagmar Rissler ist seit über 15 Jahren für Kunden aus dem wirtschaftlichen und behördlichen Kontext mit einer Branchenspanne von technischen, kaufmännischen, kreativen bis hin zu sozialen Bereichen tätig. Grundlage ihrer Arbeitsweise ist die systemische und transaktionsanalytische (TA) Blickrichtung.

Schwerpunktthemen ihrer Trainings und Coachings sind Führung und Teamentwicklung. Lange Zeit begleitete sie im Rahmen des Inkubator-Projektes .garage hamburg Unternehmensgründer*innen und bildete Gründungs-Berater*innen aus. Dort hat sie viele ihrer methodischen Handwerkszeuge sowie selbst Führungserfahrung gesammelt.

Seminarmethoden

Beispiele aus der Praxis, theoretischer Input, Einzelarbeit an dem eigenen Selbstmarketingplan und viel Austausch bilden das methodische Grundgerüst dieses Seminars. Sie werden sich Ihrer Positionierung in verschiedenen Paar- und Gruppenkonstellationen nähern und Ihre Erfahrungen teilen. Dadurch entsteht viel Raum für Feedback von den anderen Teilnehmenden und der Seminarleitung.



Hinweise

Zur Vorbereitung auf das Seminar wird Ihnen eine Vorab-Feedback-Aufgabe gestellt. Die Ergebnisse werden im Seminar in den Selbstmarketingplan mit einbezogen.



Seminarinhalte

1. Tag 09:00 Uhr bis 17:00 Uhr **2. Tag** 09:00 Uhr bis 17:00 Uhr

Positionierung im Unternehmen

- Was bedeutet "Positionierung"?
- Wie und wo will ich mich im Unternehmen positionieren?
- Wie finde ich "mein Thema" den eigenen Markenkern?
- Storytelling wie kommuniziere ich mein Thema?
- ++ Selbstreflexion: Die beruflichen Ziele formulieren
- ** Übungen: Storytelling Teil 1 Themen finden und authentisch kommunizieren

Meinen Selbstmarketingplan erarbeiten

- Das Kernstück für gutes Selbstmarketing
- Das "Warum, Was, Wie, Wer + Invest" des Selbstmarketings erarbeiten
- Nächste Schritte formulieren
- ++ Marketingplan individuell formulieren

Typische Fehler beim Selbstmarketing

- · Kennenlernen von "Verhinderern"
- Die eigene Haltung überprüfen
- Stärken-Bewusstsein entwickeln
- Das innere Team aufstellen
- **++ Selbstreflexion: Hinderliche Gedanken und Glaubenssätze** erkennen und überwinden



Weitere interessante Veranstaltungen

Schlagfertigkeit und Durchsetzungsstrategien für Ingenieure

07. und 08. April 2025, Wien

20. und 21. Oktober 2025, Düsseldorf

Souveränitätstraining für Ingenieurinnen

10. und 11. April 2025, Hamburg 27. und 28. Oktober 2025, Freising

Durchsetzungsstrategien für Ingenieurinnen

21. und 22. Mai 2025, Hamburg 17. und 18. September 2025, Freising

Stimme und Präsenz als Marketing-Tool

- · Bewusstmachen der eigenen Präsenz
- Körpersprache als Vermarktungs-Tool einsetzen
- Den "richtigen" Ton treffen
- Der passende Außenauftritt
- ++ Feedback-Übung: Den eigenen Außenauftritt überprüfen und wirkungsvoll einsetzen

Gut vorbereitet in schwierigen "Verkaufssituationen"

- Mehr Selbstsicherheit und Gelassenheit durch gute Vorbereitung
- Erfolge gezielter kommunizieren
- Offensiverer Umgang mit den eigenen Stärken
- ++ Peer-Coaching: Praxisanliegen bearbeiten und Feedback erhalten
- ++ Übungen: Storytelling Teil 2 Erfolge und Stärken authentisch rüberbringen

Gezieltes Networking

- Warum ist Networking für das Selbstmarketing relevant?
- Wer könnte für mich wichtig sein?
- Wen möchte ich auf mich aufmerksam machen?
- Wie kann ich mein Networking verbessern?
- ++ Selbstreflexion: Nächste Schritte zur Optimierung des eigenen Networkings

Warum Sie dieses Seminar besuchen sollten

- 1. Sie erlangen mehr Sichtbarkeit im Unternehmen.
- 2. Sie werden sich Ihrer Stärken bewusster.
- 3. Sie positionieren sich und zeigen Ihre Stärken wirkungsvoller.
- 4. Sie erhalten Impulse für Ihre berufliche Entwicklung.
- Sie entwickeln ein anderes Selbstverständnis für das eigene Auftreten.



Seminar:

Selbstmarketing und Vernetzung im Unternehmen

Jetzt online anmelden www.vdi-wissensforum.de/ 09SE126

Inklusive Selbstmarketing-Toolbox!

Sie haben noch Fragen? Kontaktieren Sie uns einfach!

VDI Wissensforum GmbH

Kundenzentrum Postfach 10 11 39 40002 Düsseldorf

Telefon: +49 211 6214-201 Telefax: +49 211 6214-154 E-Mail: wissensforum@vdi.de

www.vdi-wissensforum.de

VDI Wissensforum GmbH | VDI-Platz 1 | 40468 Düsseldorf | Deutschland

✓ Ich nehme wie folgt teil (zum Preis p. P. zzgl. MwSt.):

Seminar		
☐ 19. und 20. Februar 2025 Online (09SE126006)	☐ 22. und 23. Juli 2025 Düsseldorf (09SE126007)	☐ 02. und 03. Dezember 2025 Online (095E126008)
EUR 1.990,-	EUR 1.990,-	EUR 1.990,-
Ich bin VDI-Mitglied und erhalte pro Veranstaltungstag EUR 50,- Rabatt auf die Teilnahmegebühr: VDI-Mitgliedsnummer** *Für den VDI-Mitglieder-Rabatt ist die Angabe der VDI-Mitgliedsnummer erforderlich.		
Meine Kontaktdaten:		
Nachname	Vorname	
	Abteilung/Tätigkeitsbereich	
Straße/Postfach		
PLZ, Ort, Land		
Telefon Mobil	E-Mail	Fax
Abweichende Rechnungsanschrift		
Datum	Unterschrift	

Teilnehmer mit einer Rechnungsanschrift außerhalb Deutschlands, Österreichs oder der Schweiz bitten wir, mit Kreditkarte zu zahlen. Bitte melden Sie sich über www.vdi-wissensforum.de an. Auf unserer Webseite werden Ihre Kreditkartendaten verschlüsselt übertragen, um die Sicherheit Ihrer Daten zu gewährleisten.

Die allgemeinen Geschäftsbedingungen der VDI Wissensforum GmbH finden Sie im Internet: www.vdi-wissensforum.de/de/agb/

Veranstaltungsort(e)
Online: online, Tel. +49 211/6214-201,

E-Mail: wissensforum@vdi.de

Düsseldorf: Leonardo Royal Hotel Düsseldorf Königsallee, Graf-Adolf-Platz 8-10, 40213 Düsseldorf, Tel. +49 211/38480, E-Mail: info.royalduesseldorf@leonardo-hotels.com

Im Veranstaltungshotel steht Ihnen ein begrenztes **Zimmerkontingent** zu Sonderkonditionen zur Verfügung. Bitte buchen Sie Ihr Zimmer frühzeitig per Telefon oder E-Mail direkt bei dem Hotel mit dem Hinweis auf die "VDI-Veranstaltung". Weitere Hotels in der Nähe des Veranstaltungsortes finden Sie auch über unseren kostenlosen Service von HRS, www.vdi-wissensforum.de/hrs

Leistungen: Im Leistungsumfang sind die Pausengetränke und an jedem vollen Veranstaltungstag ein Mittagessen enthalten Ausführliche Veranstaltungsunterlagen werden den Teilnehmern am Veranstaltungsort ausgehändigt

Exklusiv-Angebot: Als Teilnehmer dieser Veranstaltung bieten wir Ihnen eine 3-monatige, kostenfreie VDI-Probemitgliedschaft an (dieses Angebot gilt ausschließlich bei Neuaufnahme).

Datenschutz: Die VDI Wissensforum GmbH verwendet die von Ihnen angegebene E-Mail-Adresse, um Sie regel-mäßig über ähnliche Veranstaltungen der VDI Wissensforum GmbH zu informieren. Wenn Sie zukünftig keine Informationen und Angebote mehr erhalten möchten, können Sie der Verwendung Ihrer Daten zu diesem Zweck jederzeit widersprechen. Nutzen Sie dazu die E-Mail Adresse wissensforum@vdi.de oder eine andere der obei

angegebenen Kontaktmöglichkeiten.
Auf unsere allgemeinen Informationen zur Verwendung Ihrer Daten auf https://www.vdi-wissensforum.de/ datenschutz-print weisen wir hin.

intermit bestätige ich die AGBs der VDI Wissensforum GmbH sowie die Richtigkeit der oben angegebenen Daten zur Anmeldung.

Ihre Kontaktdaten haben wir basierend auf Art. 6 Abs. 1 lit. f) DSGVO (berechtigtes Interesse) zu Werbezwecken erhoben. Unser berechtigtes Interesse liegt in der zielgerichteten Auswahl möglicher Interessenten für unsere Veranstaltungen. Mehr Informationen zur Quelle und der Verwendung Ihrer Daten finden Sie hier: www.wissens forum.de/adressquelle

Mit dem FSC® Warenzeichen werden Holzprodukte ausgezeichnet, die verantwortungsvoll bewirtschafteten Wäldern stammen, unabhängig zertifiziert nach den strengen Kriterien des Forest Stewardship Council® (FSC). Für den Druck sämtlicher Programme des VDI Wissensforums werden ausschließlich FSC-Papiere verwendet

